



Componenta

**Suomen johtava
konepajateollisuuden
komponenttivalmistaja**

**Liiketoimintakatsaus
tammi–syyskuu 2021**

5.11.2021

Sami Sivuranta
toimitusjohtaja
Componenta Oyj

Tammi–syyskuun liiketoimintakatsaus 2021

Componentan kannattavuus

- Kannattavuus parani selvästi myyntivolyymien kasvun sekä tehtyjen kehittämistoimenpiteiden ansiosta
- Käyttökate oli 3,6 Me (1,9 Me)
- Heinä–syyskuun kannattavuutta rasitti jonkin verran materiaalien jatkunut nouseva hintakehitys sekä työvoiman saatavuuteen liittyvät haasteet
- Liiketoiminnan rahavirta oli 0,5 Me

Rahoitus

- Konsernin rahavarat syyskuun lopussa olivat 7,6 Me (7,7 Me)
- Konsernilla oli käyttämättömiä, sitovia luottositoumuksia yhteensä 4,0 Me sekä 8,0 Me merkintälimiitti
- Likviditeetti ja maksuvalmius ovat säilyneet hyvällä tasolla saneerausvelkojen maksamisesta huolimatta

Covid-19 ja markkinatilanne

- Componentan loppuvuoden tilauskanta erittäin vahvalla tasolla
- Yleinen markkinaelpyminen asiakastoimialoillamme on jatkunut selkeänä
- Raaka-aineiden ja materiaalien saatavuushaasteet sekä hintakehitys luovat silti epävarmuutta markkinoilla

Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

- Componenta-konsernin kaikki saneerausohjelmat ovat päättyneet ennenaikaisesti

Tammi–syyskuu 2021

- Liikevaihto kasvoi ja oli 62 Me (52,5 Me)
- Käyttökate parani ja oli 3,6 Me (1,9 Me)
- Liiketulos oli -0,8 Me (-2,5 Me)
Liiketoiminnan rahavirta oli 0,5 Me (6,9 Me)

Ajankohtaista katsauskaudella

Henkilöstö ja oma tekeminen

- Oman henkilöstön joustavuus, jaksaminen ja sitoutuminen
- Reagointiherkkyys
- Työvoiman saatavuushaasteet

Asiakkaat ja tilauskanta

- Myynnillinen onnistuminen ja markkinaosuuksien kasvattaminen
- Palvelukyvyyn ylläpito
- Erittäin vahva tilauskanta – lyhyen ajan riskinä asiakkaiden omien hankintakanavien saatavuushaasteet
- Indeksiin sidotut pääraaka-aineet ja muut myyntihintamuutokset

Toimintaympäristö

- Talouden yleinen elpyminen
- Yleinen materiaalien saatavuus ja kustannuskehitys
- Rahtikustannukset ja elektroniikkakomponentit



Liikevaihto asiakassegmenteittäin

Koneenrakennus

44 % (47 %)



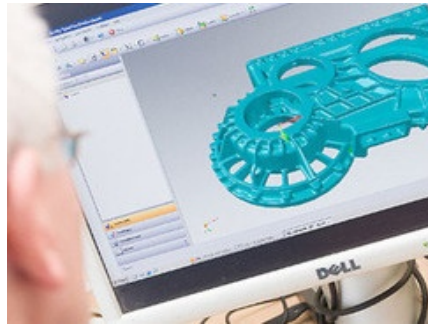
Maatalous- ja
metsäkoneet

35 % (29 %)



Energiateollisuus

8 % (11 %)



Puolustusväline-
teollisuus

6 % (7 %)



Muut

7 % (6 %)

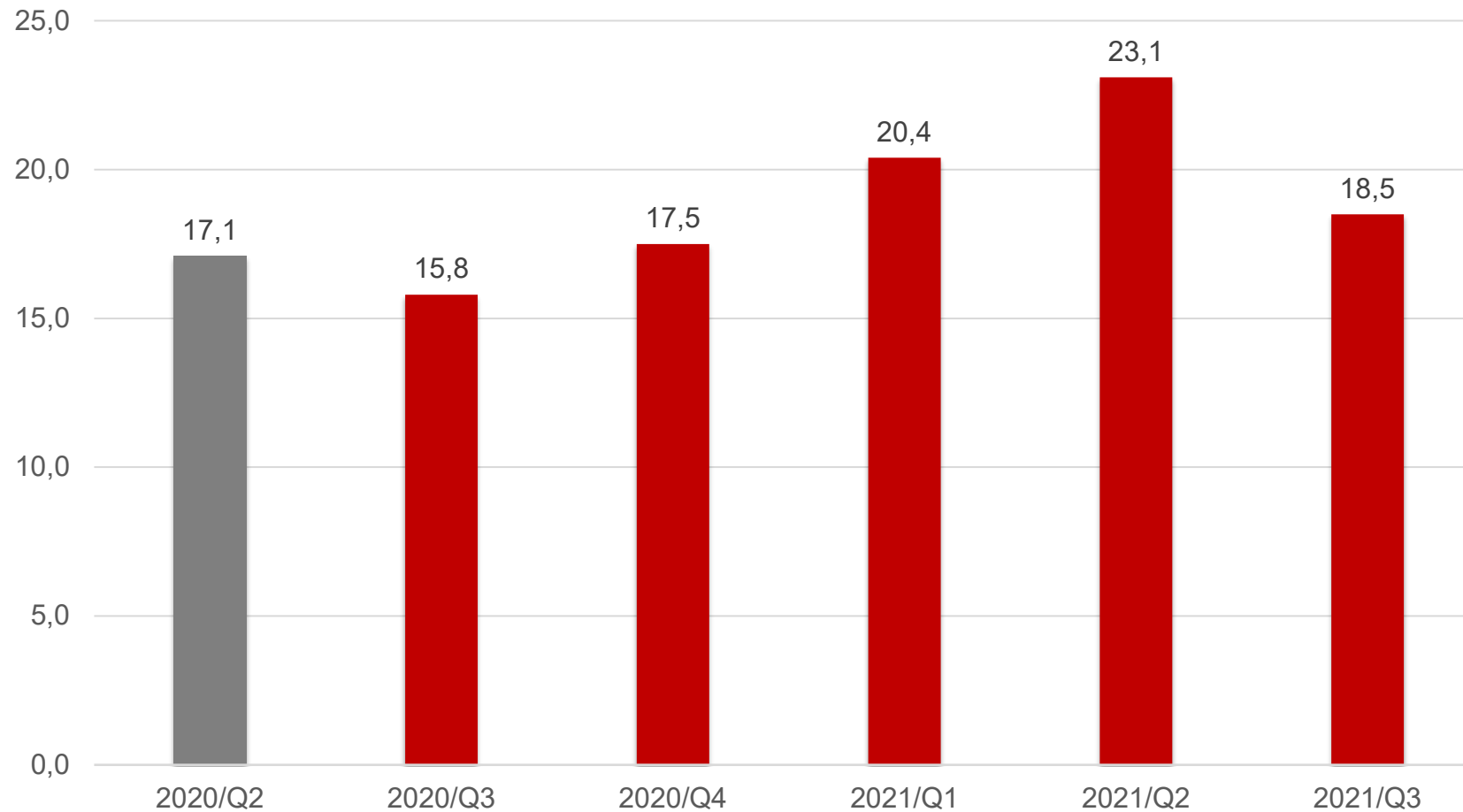


Luvut H1/2021 ja suluissa vertailuluvut vuodelta 2020

Liikevaihto

Jatkuvat toiminnot

MEUR

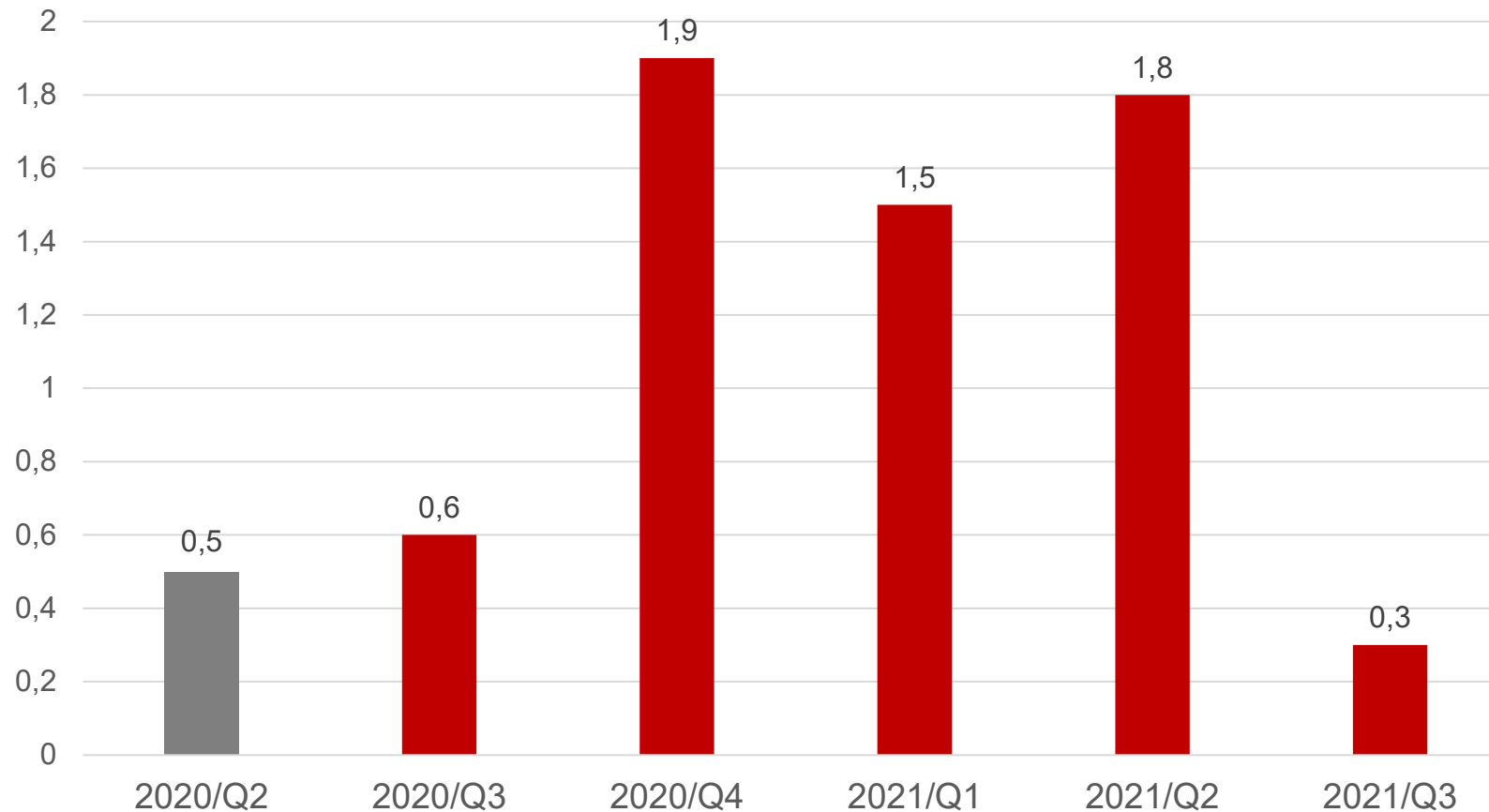


Vertailtavuus:
2020/Q2
toimitusvolyymien
lasku sekä osittainen
siirtyminen 2020/Q3

Käyttökate

Jatkuvat toiminnot

MEUR

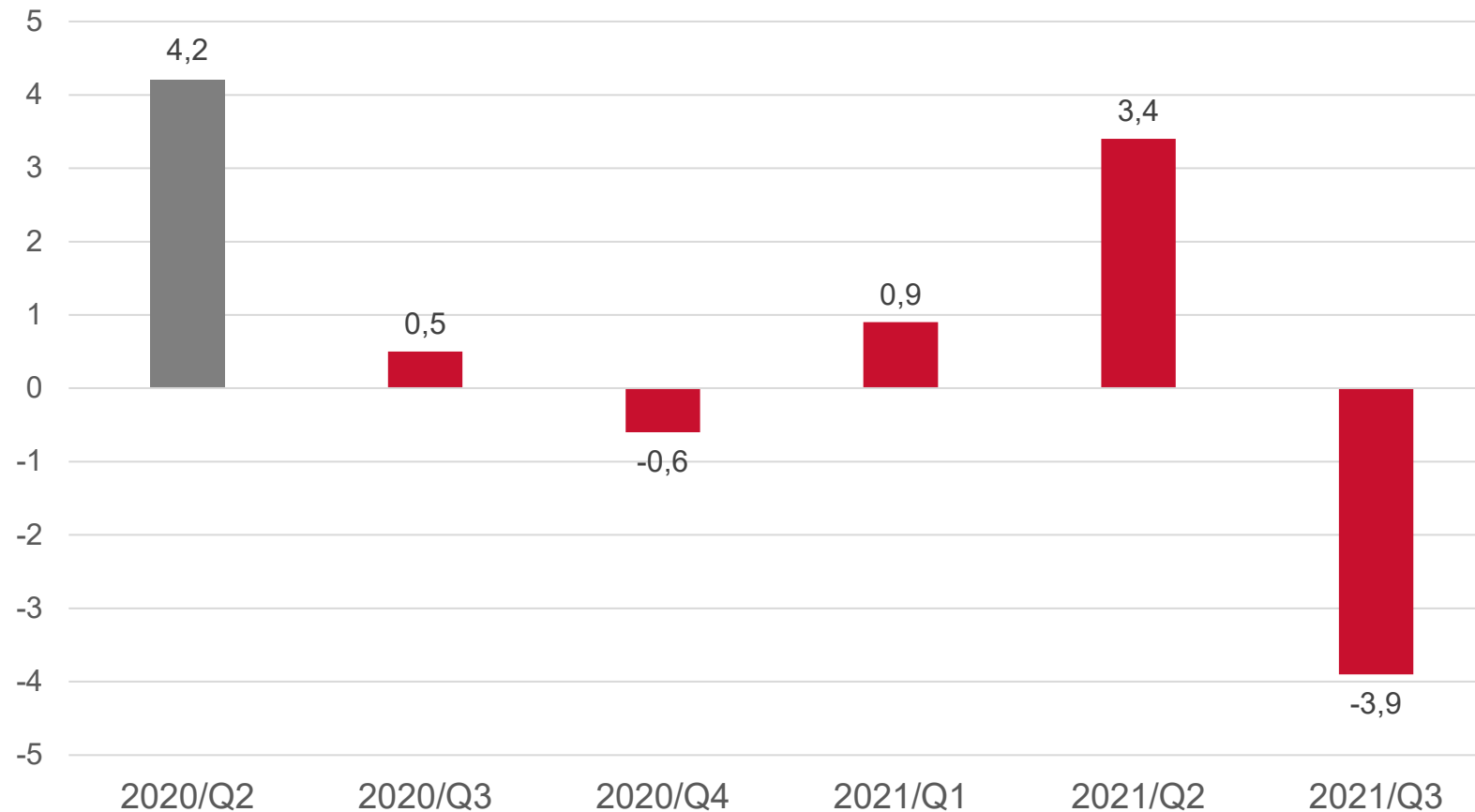


Vertailtavuus:
2020/Q2
toimitusvolyymien
lasku sekä osittainen
siirtyminen 2020/Q3

Liiketoiminnan rahavirta

Jatkuvat toiminnot

MEUR



Saneerausohjelmat päättyneet ennenaikaisesti

- Componenta Oyj:n saneerausohjelma päättyi 27.4.2021 emoyhtiön saneerausohjelman valvojan annettua velkojille saneerausohjelmaa koskevan loppuselontekonsa
- Katsauskauden päättymisen jälkeen Componenta Castings Oy suoritti 15.10.2021 velkojilleen 5,6 miljoonan euron suoritukset
- Componenta Castings Oy:n saneerausohjelma päättyi 22.10.2021, valvojan annettua saneerausohjelmaa koskevan loppuselontekonsa
- Kaikki Componenta-konsernin saneerausohjelmat ovat nyt päättyneet

Componenta lyhyesti

Komponenttien sopimusvalmistus

Asiakkaat merkittäviä ajoneuvo-, kone- ja laitevalmistajia

Avainluvut

(jatkuvat toiminnot)

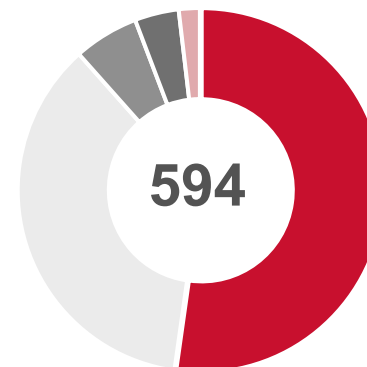
	1-9/2021	1-9/2020	1-12/2020
• Liikevaihto, Me	62,0	52,5	70,0
• Käyttökate, Me	3,6	1,9	3,7
• Liiketulos, Me	-0,8	-2,5	-2,0
• Liiketoiminnan rahavirta, Me	0,5	6,9	6,4

Ohjeistus 2021

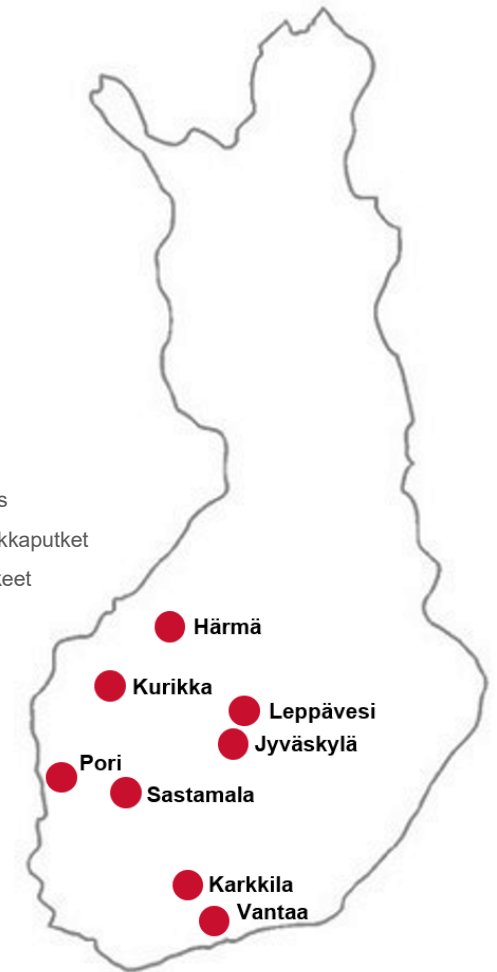
Componenta odottaa jatkuvien toimintojen liikevaihdon vuonna 2021 olevan 85–90 Me. Käyttökatteen odotetaan paranevan edellisvuodesta.

Henkilöstö

30.9.2021



- Valimot
- Koneistus
- Hydrauliiikkaputket
- Levyleikkeet
- Takomo



Fokuksessa 2021

- Työvoiman saatavuus ja resursointi kapasiteetin varmistamiseksi
- Markkinoiden elpyminen, komponenttien kasvanut kysyntä ja voitettut markkinaosuudet
- Tavoittemme on olla ensisijainen sopimusvalmistuksen kokonaistoimittaja
- Kannattavuuden jatkuva parantaminen
 - Panostamme arvoketjun kokonaismyyntiin ja kilpailukykyimme kehittämiseen
 - Oman toiminnan kehittäminen ja kohdennetut investoinnit
 - Teknologiakeskeisestä toimintamallista kohti syvällisempää asiakaslähtöisyyttä
 - Panostamme asiakkuuksissa aktiiviseen vuoropuheluun ja asiakastyytyväisyyden ylläpitämiseen

Componentan strategia 2020–2023

COMPONENTA 2020

Palvelukyvykkyys
Laaja tarjoama
Läheinen asiakassuhde

KASVUN KEINOT

**Asiakaslähtöinen
kannattava kasvu**

Epäorgaaninen kasvu

**Sisäinen
kilpailukykyloikka**

Tarjoaman kehitys

**Osaavat ihmiset, johtaminen
ja organisaatiokulttuuri**

MUUTOSVOIMAT

Konsolidoitumiskehitys

Kilpailukyvyyn muutokset

Kansainvälisen kaupan
muutokset

Osaava työvoima

Automaatioaste ja
teollisuus 4.0

Ympäristötietoisuuden
lisääntyminen ja regulaatio

COMPONENTA

**COMPONENTA 2023:
TAHTOTILA**

Olemme saavuttaneet kasvun ja kannattavuuden tavoitteet

Tunnetemme asiakkaamme ja olemme heille halutuin kumppani ja ensisijainen toimittaja

Kilpailuetumme ovat palvelukyvykkyys, vastuullisuus, laaja tarjoama, läheinen asiakassuhde ja osaava henkilöstö



Componenta

**Suomen johtava
konepajateollisuuden
komponenttivalmistaja**



Kiitos!