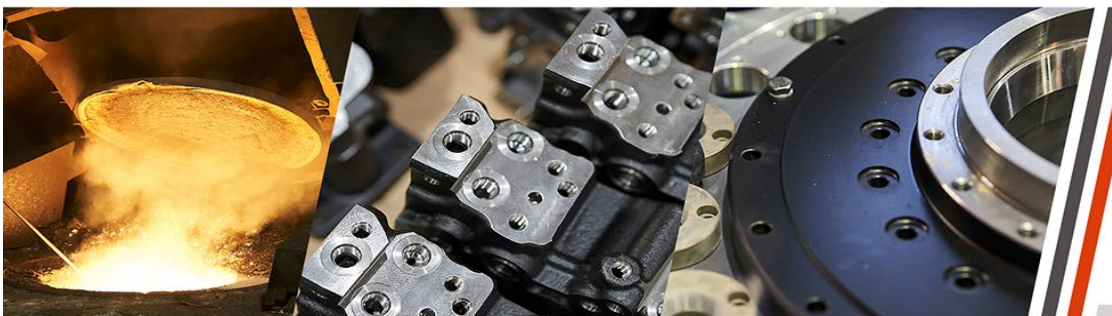


Liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2023



Sami Sivuranta
toimitusjohtaja
Componenta Oyj



Suomen johtava konepajateollisuuden komponenttivalmistaja

Tammi-maaliskuun 2023 tulos

Avainluvut

- Liikevaihto kasvoi ja oli 30,7 Me (25,5 Me)
- Käyttökate oli 2,8 Me (1,5 Me)
- Liiketulos oli 1,4 Me (0,0 Me)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 0,7 Me (-0,1 Me).

Rahoitus

- Konsernin rahavarat ja pankkisaamiset maaliskuun lopussa olivat 9,7 Me (4,3 Me)
- Konsernilla oli katsauskauden lopussa 8,0 MUSD osakemerkintälimiitti, josta käyttämätön osuus oli 7,5 MUSD
- Konserni nosti katsauskaudella 4,0 Me käyttöpääomailainan jälkimmäisen osan 2,0 Me
- Konsernin likviditeetti oli katsauskauden lopussa hyvällä tasolla

Markkinatilanne

- Tilauskanta on vahvalla tasolla ja asiakasnäkymät ovat myönteiset
- Materiaalien yleinen saatavuus on parantunut, mutta kustannustaso edelleen poikkeuksellisen korkealla
- Sähköenergian hintavaihtelu on tasaantunut

Ajankohtaista katsauskaudella

Asiakkaat ja tilauskanta

- Uusmyynnin onnistuminen ja markkinaosuuksien kasvattaminen
- Toimitus- ja palvelukyvykkyyden ylläpito
- Raaka-aine ja sähköenergia indeksien kehittyminen ja muut myyntihintamuutokset
- Vahva tilauskanta ja olosuhteista huolimatta positiiviset näkymät



Toimintaympäristö

- Talouden yleinen tilanne ja Venäjän hyökkäyssodan vaikutukset
- Energian kustannuskehitys ja ennakoitavuus
- Materiaalien sekä komponenttien saatavuus ja odotukset kustannuskehitykselle



Henkilöstö ja oma tekeminen

- Oman henkilöstön joustavuus, jaksaminen ja sitoutuminen
- Kapasiteetin varmistaminen ja reagointiherkkyys
- Materiaali- ja raaka-ainehankintojen varmistaminen

Liikevaihto asiakastoimialoittain

Koneenrakennus

46 % (45%)



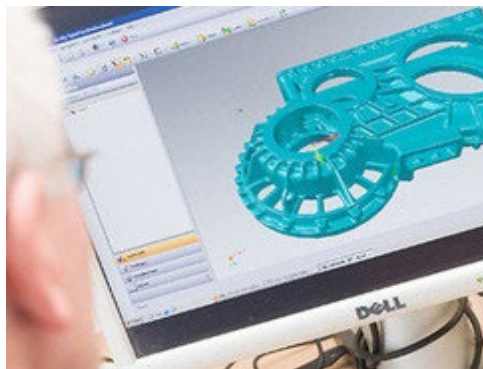
Maatalous- ja
metsäkoneet

38 % (36 %)



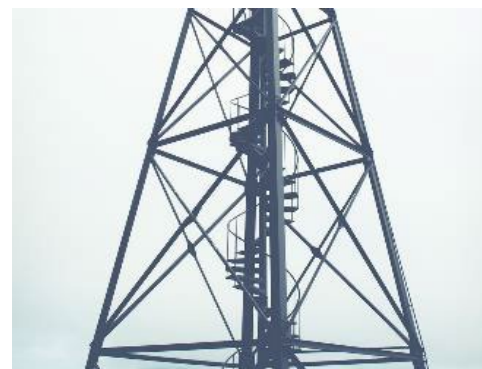
Energiateollisuus

8 % (8 %)



Puolustusväline-
teollisuus

2 % (4 %)



Muut

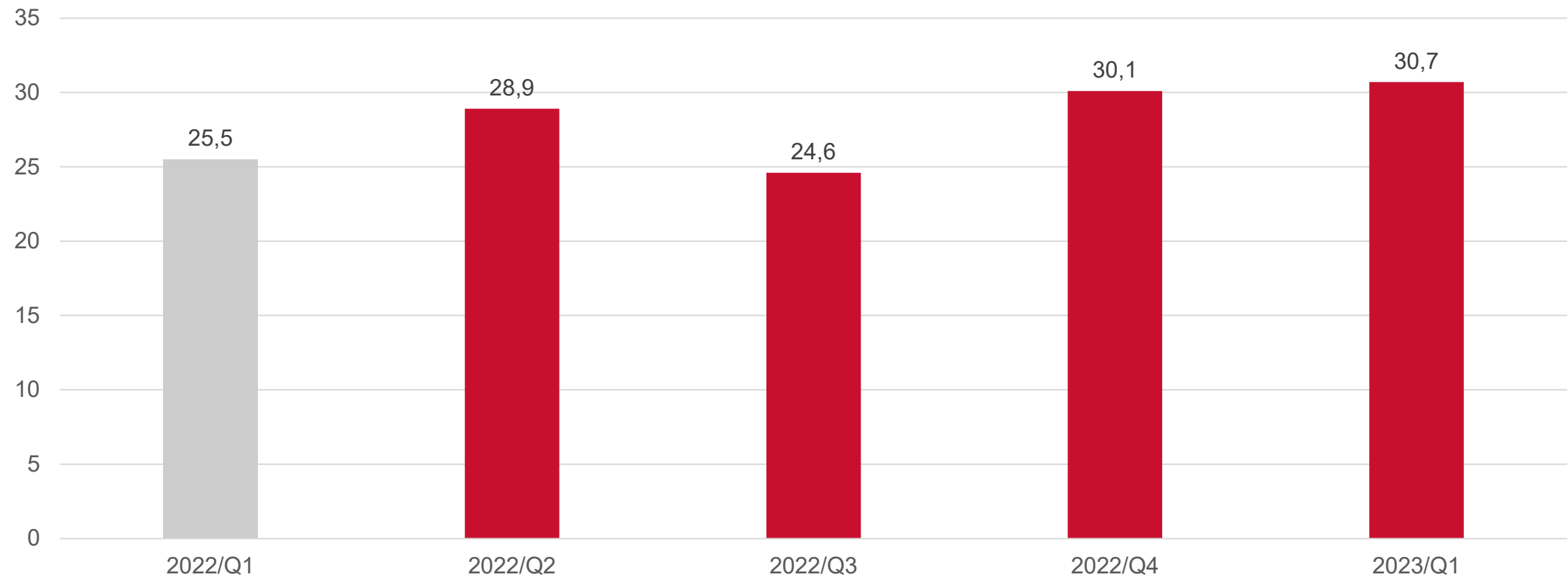
6 % (7 %)



Luvut vuodelta 2022 (2021)

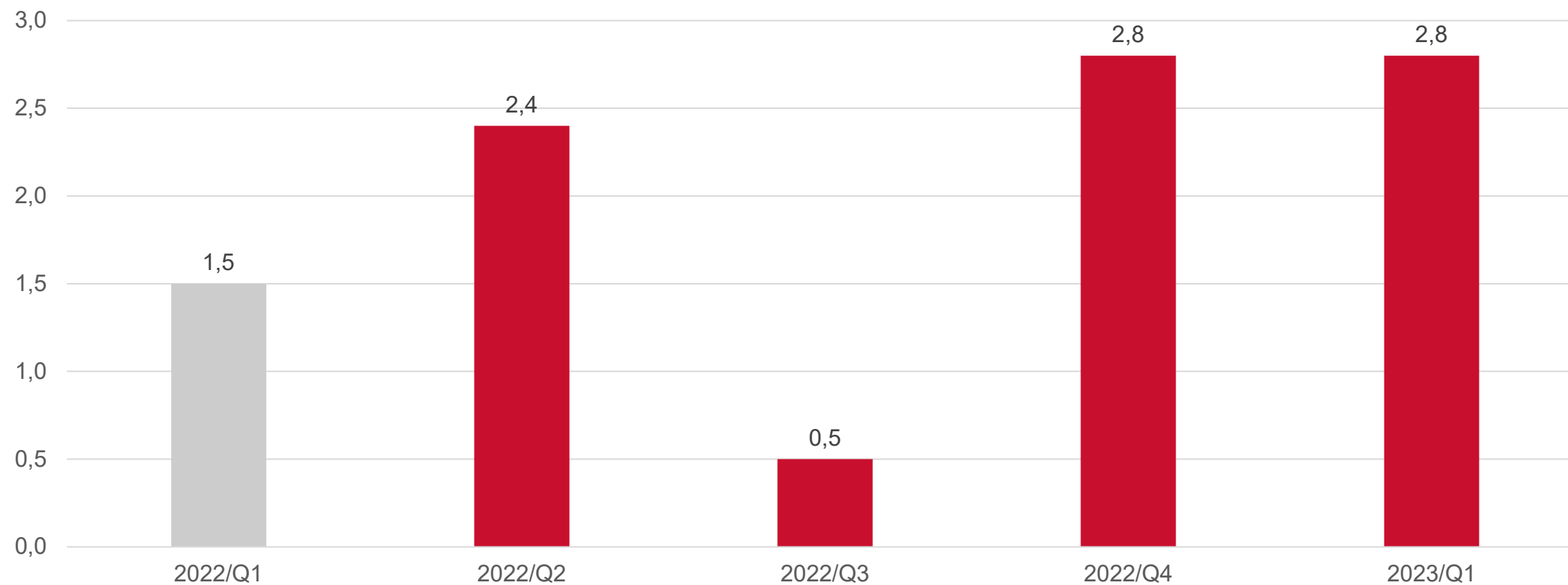
Liikevaihto

MEUR



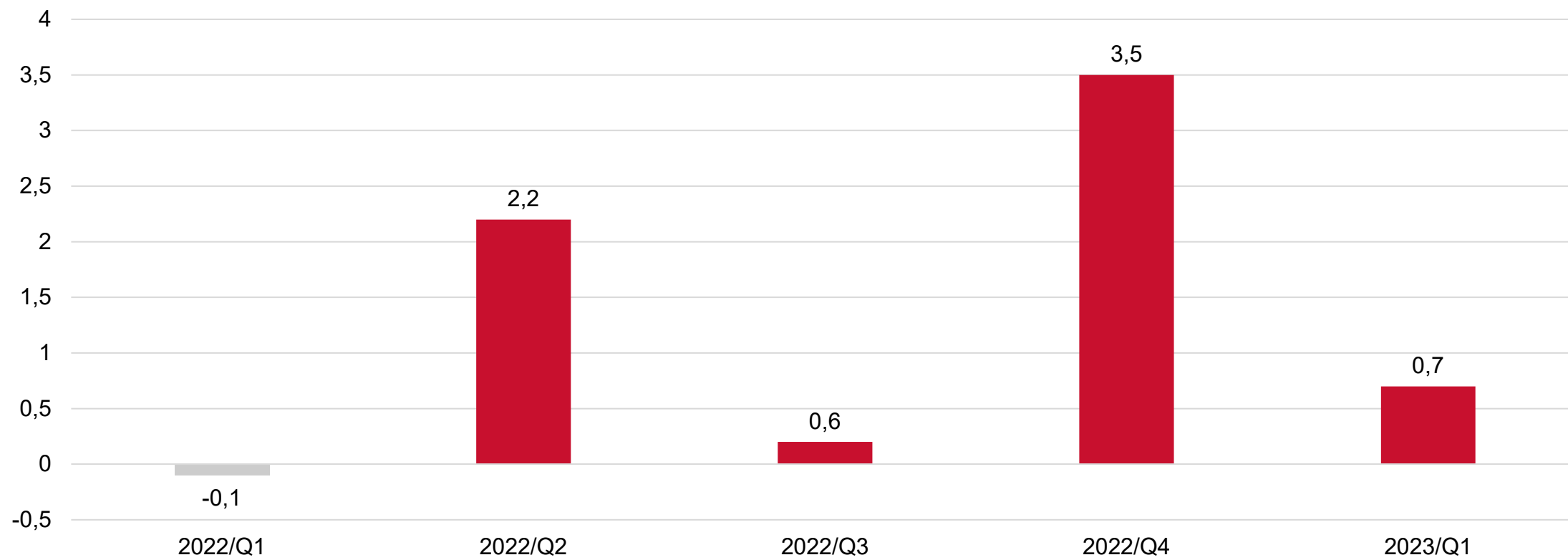
Käyttökate

MEUR



Liiketoiminnan rahavirta

MEUR



Componenta lyhyesti

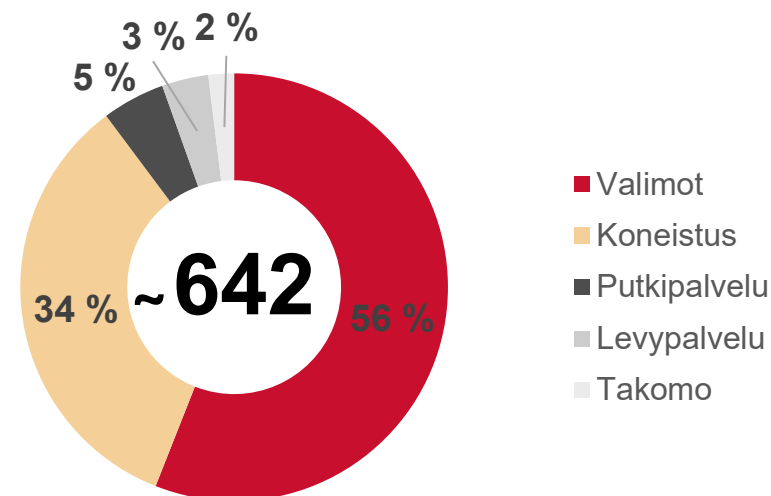
Komponenttien sopimusvalmistus

Asiakkaat globaaleja ajoneuvo-, kone- ja laitevalmistajia

Avainluvut

	1–3/2023	1–3/2022
• Liikevaihto, Me	30,7	25,5
• Käyttökate, Me	2,8	1,5
• Liiketulos, Me	1,4	0,0
• Liiketoiminnan rahavirta, Me	0,7	-0,1

Henkilöstö 1.1.–31.3.2023



- Valimot
- Koneistus
- Putkipalvelu
- Levypalvelu
- Takomo

Ohjeistus 2023

Componenta odottaa konsernin liikevaihdon vuonna 2023 olevan 110–120 Me. Käyttökatteen odotetaan paranevan edellisvuodesta.



Fokuksessa 2023

- Työvoiman resursointi kapasiteetin varmistamiseksi
- Materiaalien saatavuus, osto- ja myyntihintojen kehitys sekä sähköenergiamarkkinoiden tilanne
- Tavoitteemme on olla ensisijainen sopimusvalmistuksen kokonaistoimittaja
- Kannattavuuden jatkuva parantaminen
 - Panostamme edelleen markkina-aseman vahvistamiseen
 - Oman toiminnan kehittäminen, työturvallisuus ja kohdennetut investoinnit
 - Teknologiakeskeisestä toimintamallista kohti syvällisempää asiakaslähtöisyyttä
 - Panostamme asiakkuuksissa aktiiviseen vuoropuheluun ja asiakastyytyväisyyden ylläpitämiseen

Vastuullinen sopimusvalmistaja



Vastuullisesti yhdessä asiakkaiden ja toimittajien kanssa

- Vastuullinen kokonaistoimittaja
- Pitkäaikaiset asiakassuhteet
- Lähellä asiakasta
- Toimittajaverkoston kehittäminen
- Tarjoaman laajentaminen alihankintaverkoston avulla

Componentan liiketoiminta perustuu kiertotalouteen

- Kiertotalouden merkittävä rooli tuotantoprosesseissa
- Jatkuva energiatehokkuuden parantaminen
- Sertifioidut laatu-, ympäristö- ja työturvallisuusjärjestelmät

Turvallisuus ja henkilöstön hyvinvointi tekemisen ytimessä

- Arvomme: avoimuus, rehellisyys ja arvostus
- 600 ammattitaitoista ja sitoutunutta työntekijää
- Investoinnit henkilöstön terveyteen ja turvallisuuteen
- Henkilöstön monimuotoisuuden ja tasa-arvon tukeminen

Componentan strategia 2020–2023

COMPONENTA

COMPONENTA 2020

KASVUN KEINOT

Palvelukyvykkyys
Laaja tarjoama
Läheinen asiakassuhde

Asiakaslähtöinen
kannattava kasvu

Epäorgaaninen kasvu

Sisäinen
kilpailukykyloikka

Tarjoaman kehitys

Osaavat ihmiset, johtaminen
ja organisaatiokulttuuri

MUUTOSVOIMAT

Konsolidoitumiskehitys

Kilpailukyvyn muutokset

Kansainvälisen kaupan
muutokset

Osaava työvoima

Automaatioaste ja
teollisuus 4.0

Ympäristötietoisuuden
lisääntyminen ja regulaatio

COMPONENTA

COMPONENTA 2023:
TAHTOTILA

Olemme saavuttaneet kasvun ja kannattavuuden tavoitteet.

Tunnumme asiakkaamme ja olemme heille halutuin kumppani ja ensisijainen toimittaja.

Kilpailuetumme ovat palvelukyvykkyys, vastuullisuus, laaja tarjoama, läheinen asiakassuhde ja osaava henkilöstö.

COMPONENTA

Kiitos!