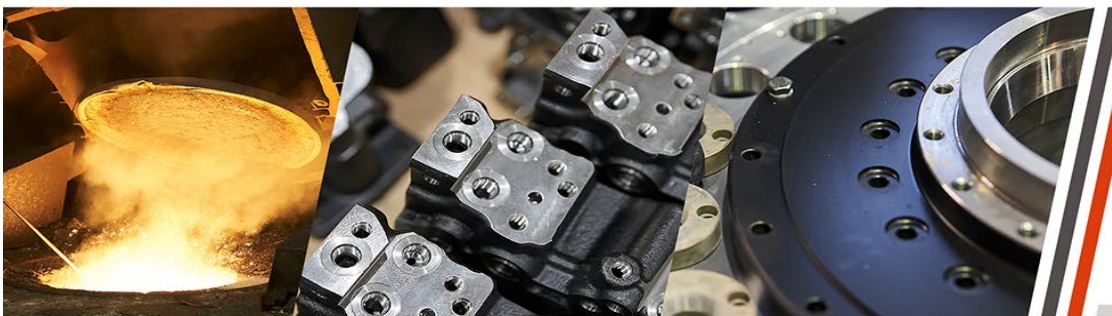


Puolivuosikatsaus tammi–kesäkuu 2023



Sami Sivuranta
toimitusjohtaja
Componenta Oyj



Suomen johtava konepajateollisuuden komponenttivalmistaja

Tammi-kesäkuun 2023 tulos

Avainluvut

- Liikevaihto kasvoi ja oli 60,2 Me (54,4 Me)
- Käyttökate parani selvästi ja oli 5,4 Me (3,8 Me)
- Liiketulos oli 2,5 Me (1,0 Me)
- Liiketoiminnan rahavirta oli 5,4 Me (2,1 Me).

Rahoitus

- Konsernin rahavarat ja pankkisaamiset kesäkuun lopussa olivat 13,0 Me (5,1 Me)
- Konsernilla oli katsauskauden lopussa 8,0 MUSD osakemerkintälimiitti, josta käyttämätön osuus oli 7,5 MUSD
- Componentalla oli katsauskauden lopussa käyttämättömiä ja sitovia luottositoumuksia 4,0 Me (4,0 Me)
- Konserni nosti katsauskaudella toisen ja samalla viimeisen 2 miljoonan euron määräisen erän viime joulukuussa sovitusta käyttöpääomailainasta
- Konsernin likviditeetti oli katsauskauden lopussa erittäin hyvällä tasolla

Markkinatilanne

- Tilauskanta on hyvällä tasolla
- Materiaalien yleinen saatavuus on parantunut, mutta kustannustaso edelleen poikkeuksellisen korkealla
- Sähköenergian hintavaihtelu on tasaantunut

Ajankohtaista katsauskaudella

Asiakkaat ja tilauskanta

- Uusmyynnin onnistuminen ja markkinaosuuksien kasvattaminen
- Toimitus- ja palvelukyvykkyyden ylläpito
- Raaka-aine ja sähköenergia indeksien kehittyminen ja muut myyntihintamuutokset
- Tilauskanta säilyi edelleen korkealla tasolla – asiakasnäkymät ovat pääosin myönteiset

Toimintaympäristö

- Talouden yleinen tilanne ja Venäjän hyökkäyssodan vaikutukset
- Energian kustannuskehitys ja ennakoitavuus
- Materiaalien sekä komponenttien saatavuus ja odotukset kustannuskehitykselle

Henkilöstö ja oma tekeminen

- Oman henkilöstön joustavuus, jaksaminen ja sitoutuminen
- Kapasiteetin varmistaminen ja reagointiherkkyys
- Materiaali- ja raaka-ainehankintojen varmistaminen



Liikevaihto asiakastoimialoittain

Koneenrakennus

43 % (48%)



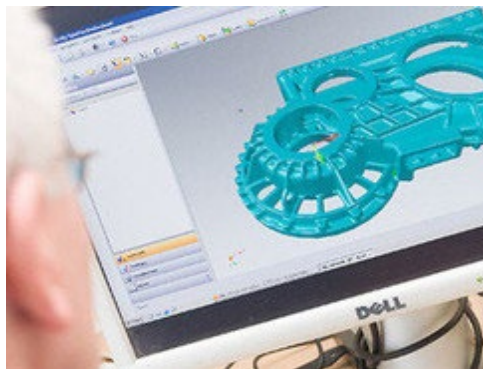
Maatalous- ja
metsäkoneet

41 % (37 %)



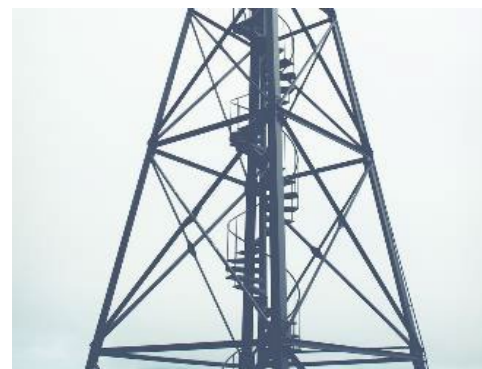
Energiateollisuus

8 % (8 %)



Puolustusväline-
teollisuus

3 % (1 %)



Muut

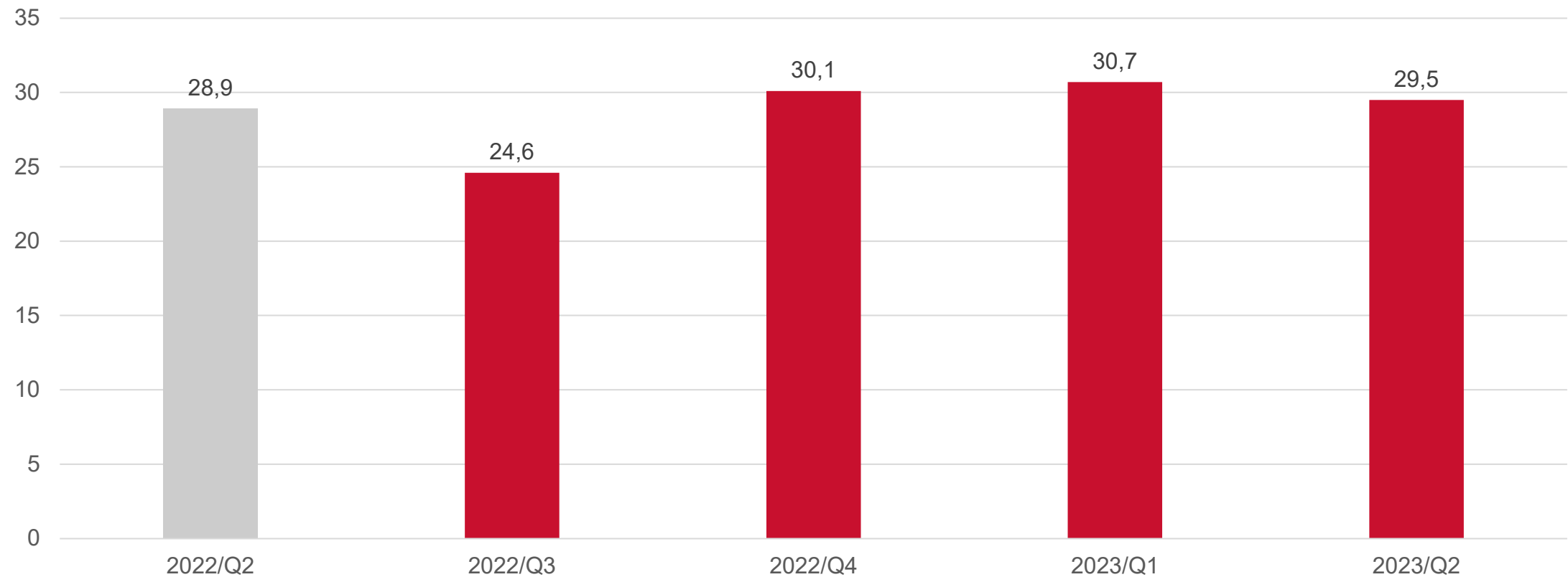
5 % (6 %)



Luvut tammi–kesäkuu 2023 (tammi–kesäkuu 2022)

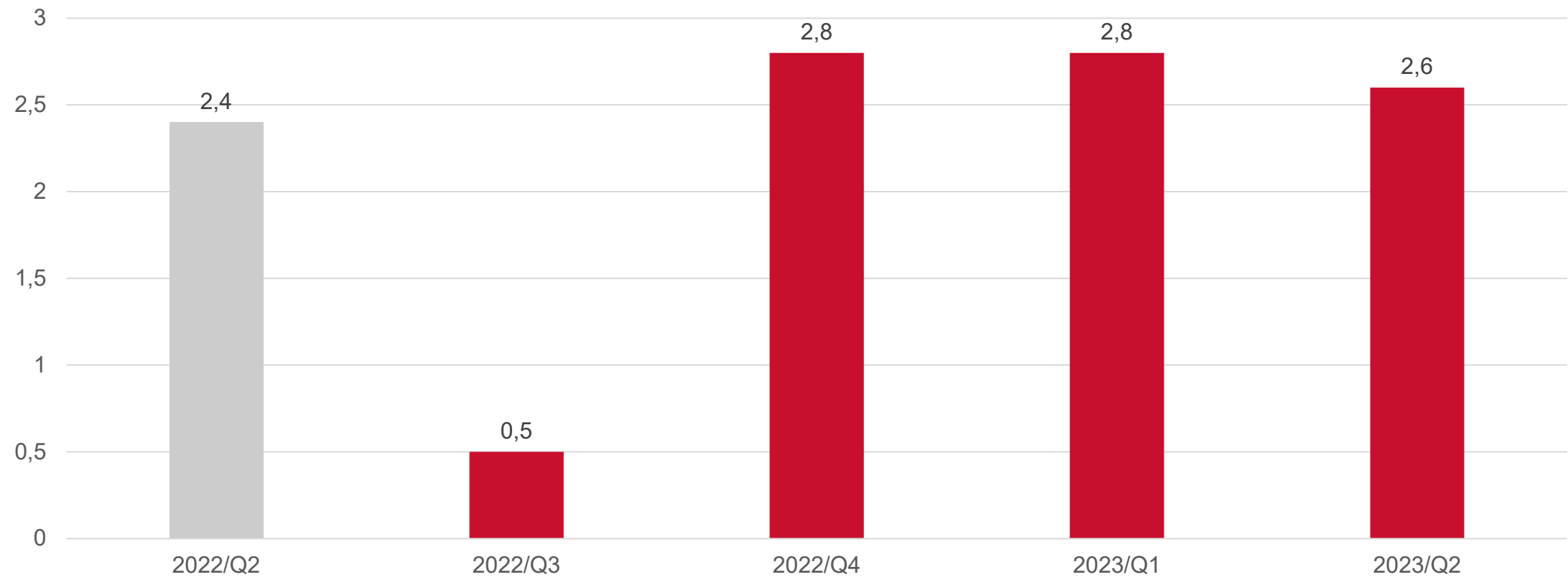
Liikevaihto

MEUR



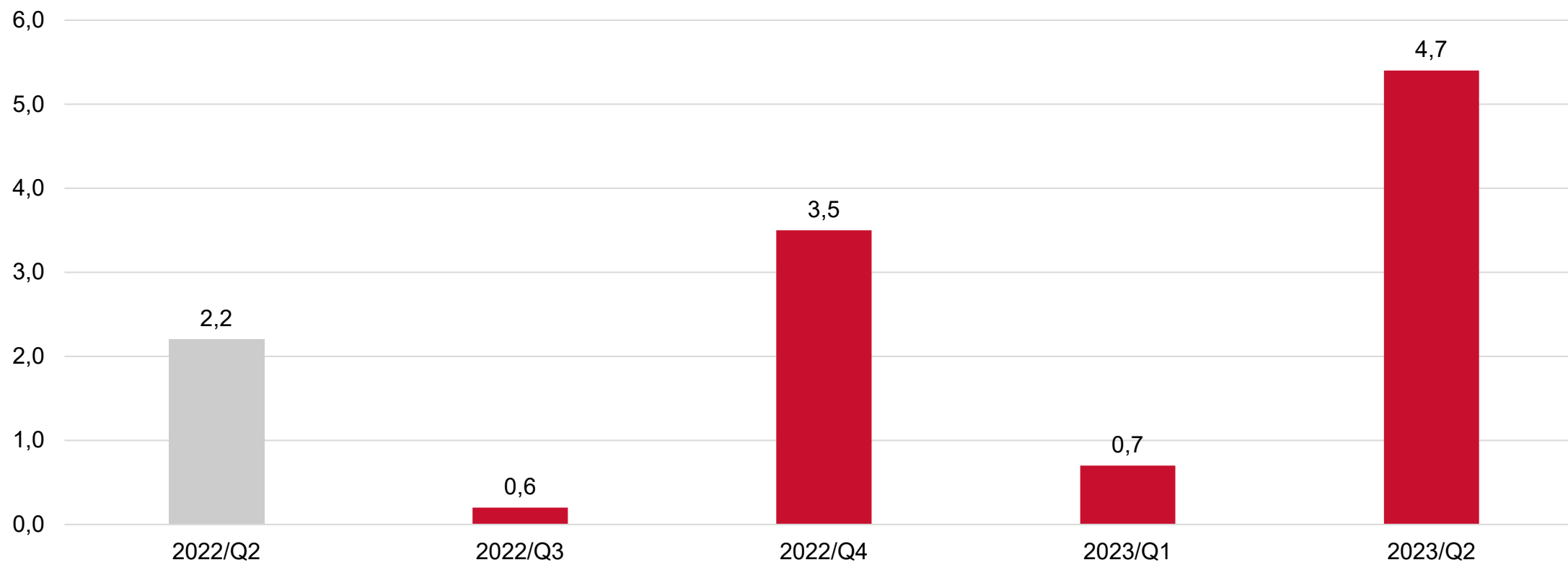
Käyttökate

MEUR



Liiketoiminnan rahavirta

MEUR



Componenta lyhyesti

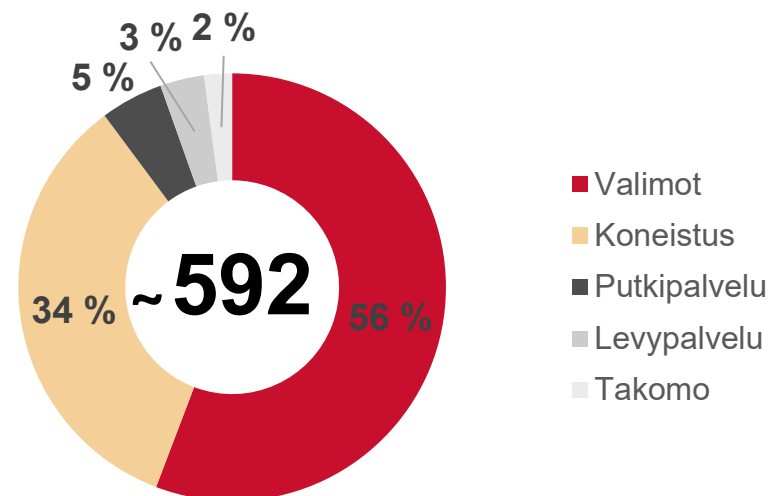
Komponenttien sopimusvalmistus

Asiakkaat globaaleja ajoneuvo-, kone- ja laitevalmistajia

Avainluvut

	1–6/2023	1–6/2022
• Liikevaihto, Me	60,2	54,4
• Käyttökate, Me	5,4	3,8
• Liiketulos, Me	2,5	1,0
• Liiketoiminnan rahavirta, Me	5,4	2,1

Henkilöstö 1.1.–30.6.2023



Ohjeistus 2023

Componenta odottaa konsernin liikevaihdon vuonna 2023 olevan 110–120 Me. Käyttökatteen odotetaan paranevan edellisvuodesta.



Fokuksessa 2023

- Materiaalien saatavuus, osto- ja myyntihintojen kehitys sekä sähköenergiamarkkinoiden tilanne
- Tavoittemme on olla ensisijainen sopimusvalmistuksen kokonaistoimittaja
- Kannattavuuden jatkuva parantaminen
 - Panostamme edelleen markkina-aseman vahvistamiseen
 - Oman toiminnan kehittäminen, työturvallisuus ja kohdennetut investoinnit
 - Teknologiakeskeisestä toimintamallista kohti syvällisempää asiakaslähtöisyyttä
 - Panostamme asiakkuuksissa aktiiviseen vuoropuheluun ja asiakastyytyväisyyden ylläpitämiseen

Vastuullinen sopimusvalmistaja



Vastuullisesti yhdessä asiakkaiden ja toimittajien kanssa

- Vastuullinen kokonaistoimittaja
- Pitkäaikaiset asiakassuhteet
- Lähellä asiakasta
- Toimittajaverkoston kehittäminen
- Tarjoaman laajentaminen alihankintaverkoston avulla

Componentan liiketoiminta perustuu kiertotalouteen

- Kiertotalouden merkittävä rooli tuotantoprosesseissa
- Jatkuva energiatehokkuuden parantaminen
- Sertifioidut laatu-, ympäristö- ja työturvallisuusjärjestelmät

Turvallisuus ja henkilöstön hyvinvointi tekemisen ytimessä

- Arvomme: avoimuus, rehellisyys ja arvostus
- 600 ammattitaitoista ja sitoutunutta työntekijää
- Investoinnit henkilöstön terveyteen ja turvallisuuteen
- Henkilöstön monimuotoisuuden ja tasa-arvon tukeminen

Componentan strategia 2020–2023

COMPONENTA

COMPONENTA 2020

Palvelukyvykkyys
Laaja tarjoama
Läheinen asiakassuhde

KASVUN KEINOT

Asiakaslähtöinen kannattava kasvu
Epäorgaaninen kasvu
Sisäinen kilpailukykyloikka
Tarjoaman kehitys
Osaavat ihmiset, johtaminen ja organisaatiokulttuuri



COMPONENTA 2023:
TAHTOTILA

Olemme saavuttaneet kasvun ja kannattavuuden tavoitteet.

Tunnetta asiakkaamme ja olemme heille halutuin kumppani ja ensisijainen toimittaja.

Kilpailuetumme ovat palvelukyvykkyys, vastuullisuus, laaja tarjoama, läheinen asiakassuhde ja osaava henkilöstö.

MUUTOSVOIMAT

Konsolidoitumiskehitys

Kilpailukyvyn muutokset

Kansainvälisen kaupan muutokset

Osaava työvoima

Automaatioaste ja teollisuus 4.0

Ympäristötietoisuuden lisääntyminen ja regulaatio

COMPONENTA

COMPONENTA

Kiitos!